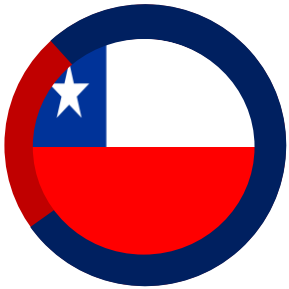


INTERNACIONALIZACIÓN

¿CÓMO EXPORTAR TUS JEANS A CHILE?

COMPORTAMIENTO DEL MERCADO DE *JEANS* EN CHILE



CHILE

- Chile es un mercado altamente competido, se encuentran tiendas con permanentes promociones de prendas de vestir que, en su mayoría, son procedentes de Asia, pero con una calidad menor al mercado local.
- Los grandes almacenes de cadena utilizan un formato comercial de marca propia. Sin embargo, existe un alto reconocimiento del consumidor por marcas globales como Levi's, Diesel, Americanino, CK, Esprit, entre otras.
- Para este mercado la oportunidad radica principalmente para fabricantes colombianos de 'full package' de *jeanswear*, vendidos a marcas chilenas posicionadas en el mercado nacional que buscan abastecer a sus clientes.
- En este país la industria de confección se ve amenazada por los altos costos de insumos y escasa mano de obra especializada, lo cual ha incrementado la tendencia de compra de producto terminado de otros países.
- Las prendas de bajo costo son provenientes en su mayoría de Oriente y los que ofrecen un valor agregado proceden de mercados como Perú, Argentina, Brasil y Colombia.

Lo que debes saber para exportar tus productos a este mercado

1. CLASIFICACIÓN ARANCELARIA PARA *JEANS*



Subpartidas arancelarias destacadas en la exportación de *jeans*

Cap.61

6103

Trajes (ambos o ternos), conjuntos, chaquetas (sacos), pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y *shorts* (excepto de baño), de punto para hombres o niños

Cap.61

6104

Trajes sastre, conjuntos, chaquetas (sacos), vestidos, faldas, faldas pantalón, pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y *shorts* (excepto de baño), de punto para mujeres o niñas

Cap.62

6203

Trajes (ambos o ternos), conjuntos, chaquetas (sacos), pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y *shorts* (excepto de baño), para hombres o niños

Cap.62

6204


Trajes sastre, conjuntos, chaquetas (sacos), vestidos, faldas, faldas pantalón, pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y *shorts* (excepto de baño), para mujeres o niñas

Para las exportaciones de *jeans* colombianos, estas son las partidas arancelarias que marcan tendencia en mercados potenciales en la actualidad.

2. NORMATIVIDAD Y ENTIDADES RELEVANTES EN EL MERCADO DE CHILE



Para enviar tus *jeans* a Chile es importante conocer sus regulaciones y entidades relevantes, algunas de ellas son:

PAÍS	NORMATIVIDAD Y ENTIDADES
<p>CHILE</p> 	<p>Normas de etiquetado: Decreto nro. 26 de 30/I/84 del Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción. Este reglamento establece los requisitos que deben cumplir los textiles y sus productos.</p> <p>El cumplimiento de este reglamento es verificado y vigilado por la autoridad competente de cada país, en este caso el Ministerio de Economía, Fomento y Reconstrucción de Chile.</p>

3. DISTRIBUCIÓN FÍSICA INTERNACIONAL (DFI) PARA JEANS



Costos de exportación:

Para exportar tus *jeans* es importante que construyas un cuadro o matriz con todos los costos vinculados a esta operación. Dentro de los mismos ten en cuenta los siguientes:

COSTOS PARA EXPORTAR JEANS

CONCEPTO
<p>COSTOS DE PRODUCTO</p> <ul style="list-style-type: none"> -MATERIALES DIRECTOS -MANO DE OBRA DIRECTA -COSTOS INDIRECTOS DE FABRICACIÓN O ELABORACIÓN -COSTOS GENERALES Y ADMINISTRATIVOS
<p>EMPAQUE Y EMBALAJE</p> <ul style="list-style-type: none"> -BOLSAS PLÁSTICAS -CAJAS DE CARTÓN -OTROS
<p>COSTOS INTERNOS</p> <ul style="list-style-type: none"> -AUTORIZACIONES PREVIAS -CERTIFICACIONES -INSPECCIONES DE OTRAS ENTIDADES DISTINTAS A ADUANAS -TRANSPORTE INTERNO ESPECIALIZADO
<p>GASTOS DE EXPORTACIÓN</p> <ul style="list-style-type: none"> -SERVICIO DE AGENCIAMIENTO ADUANERO -PAGOS INFORMALES -FLETE INTERNACIONAL (SI APLICA) -SEGURO SOBRE EL VALOR DE LA MERCANCÍA (SI APLICA) -OTROS COSTOS ADICIONALES



Empaque y embalaje:

Para exportar tus *jeans* debes alistar tu carga eligiendo el empaque y el embalaje adecuados de exportación. Ten en cuenta:

El empaque son cajas de cartón. Sin embargo, el embalaje debe proteger, de manera unitaria o colectiva, tus *jeans* durante la DFI y cadena logística.

Utiliza protectores y bolsas plásticas individualmente en tus prendas para cuidarlas durante la logística de exportación.

Debes preparar tu embalaje en contra de condiciones que puedan afectar el contenido. Sella bien tus cajas para evitar humedad u otros escenarios que puedan dañar tu prenda.

Debes incluir códigos, referencias, país de origen, materiales, datos del productor y comercializador autorizado (si aplica), tallas, instrucciones de manipulación y conservación, entre otros.



Logística de exportación para jeans:

La logística de exportación en *jeans* consta de cuatro elementos principales:

DOCUMENTACIÓN

Tu **factura comercial** debe contener la siguiente información:

- Número y fecha de expedición
- Información del vendedor
- Información del comprador
- Descripción, cantidades y precio de la mercancía
- Moneda
- Condiciones de pago
- Código Swift e información bancaria
- Término de negociación
- Debe estar en idioma español
- Entre otros



Elaborar, con tu agente de aduanas y productor, el **certificado de origen** exigido en Chile. Para esto debes tener en cuenta:

- Que los insumos, mano de obra y demás materiales para la elaboración de tus *jeans* sean colombianos.
- Elaborar la declaración juramentada de origen, la cual es autorizada por el sistema Muisca de la DIAN en un plazo de hasta 10 años
- Revisa con tu agencia de aduanas los criterios de origen aplicables para *jeans*, en concordancia con el acuerdo comercial firmado con Chile.

INCOTERMS

Los términos de negociación convencionales para exportar *jeans* desde Colombia son:



EXW – EX WORKS



FCA – FREE CARRIER



CPT - CARRIAGE PAID TO



CIP – CARRIAGE AND INSURANCE PAID

ALISTAMIENTO DE LA CARGA

Aunque no es obligatorio, identifica tus *jeans* con códigos de barras y números de referencia para llevar la trazabilidad de los mismos.



Utiliza marcas estándar, informativas y de manipulación, ej.: este lado arriba, frágil, reciclable, no resistente a la humedad, entre otros.



Para exportar *jeans*, tu caja debe ser de tamaño estándar, con un cartón resistente a la manipulación durante la logística y DFI. Adicional a esto, asegúrate de empaquetar tus *jeans* en bolsas plásticas por separadas para facilitar los procesos de inspección y desaduanamiento tanto en origen como en destino.



La información contenida en las etiquetas debe figurar en idioma español y en términos fácilmente legibles, tales como:

- a) Nombre o razón social del fabricante o importador, o marca registrada (si la hubiere)
- b) País de fabricación de la prenda
- c) Código de talla
- d) Nombre y porcentaje de las fibras que componen el tejido principal
- e) Símbolos de cuidado
- f) Entre otros



Otros que consideres relevantes

SEGURO



- Teniendo en cuenta las condiciones de envío pactadas con tu comprador, verifica la posibilidad de asegurar tu carga incluso desde el transporte local y nacional, debido a que se puede presentar alguna eventualidad durante el proceso logístico de exportación.
- Contar con una póliza de seguros te ayudará a minimizar el impacto o las pérdidas según el caso.

4. TRÁMITES DE EXPORTACIÓN Y ADUANA PARA *JEANS*



Para recibir la autorización de embarque de tus *jeans* debes cumplir con una serie de permisos y autorizaciones previas. Tipos de permisos y autorizaciones:



A. Logísticos



I. Solicitud de cupo o reserva a la aerolínea en el avión de carga internacional.



II. Alistamiento de documentos de exportación:

- Solicitud de autorización de embarque (SAE)
- Planilla de traslado a zona primaria
- Radicado de Operación Aérea (OA) con Policía Antinarcóticos
- Factura comercial
- Guía aérea
- Mandato aduanero
- Otros



III. Entrega de mercancías en el aeropuerto.



B. Transporte



IV. Autorización de ingreso de transporte local desde tu empresa hasta el aeropuerto o zona primaria.



V. Lo anterior debe ser tramitado ante la plataforma de la Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE) en el módulo de Sistema de Inspección Simultánea (SIIS) o elaborando el formato de carta de responsabilidad antinarcóticos debidamente diligenciada, con firma, sello y huella del representante legal.



C. Inspecciones



VI. Inspección DIAN en zona primaria de aduanas en caso de ser seleccionados para inspección física o documental.



VII. Inspección con un funcionario de la Policía Antinarcóticos en caso de ser seleccionados para inspección física.

5. RUTAS INTERNACIONALES



Rutas aéreas:



- Chile cuenta con un total de 476 aeropuertos y aeródromos, distribuidos desde Arica hasta la Antártica, de estos solo 7 aeropuertos prestan todos los servicios más los de Policía Internacional, Aduana, y Servicio Agrícola y Ganadero (SAG); el resto son aeródromos privados, militares y de dominio fiscal.
- El intercambio de mercancías entre Colombia y Chile se hace normalmente a través del Aeropuerto Internacional Comodoro Arturo Merino Benítez de Santiago, uno de los más modernos del continente.
- Actualmente entre las aerolíneas que prestan servicios de transporte de carga hacia Chile encontramos: Avianca, Copa Airlines, LATAM Airlines, entre otras.
- Las conexiones se realizan principalmente en ciudades de Ecuador y Panamá.

6. ACUERDOS COMERCIALES Y BENEFICIOS ARANCELARIOS



Colombia – Chile

Con Chile existe la facilidad de exportación debido a preferencias arancelarias. En la siguiente tabla se presentan las subpartidas con las que Colombia exporta *jeans* hacia este país.

SUBPARTIDA ARANCELARIA	DESCRIPCIÓN	TLC	ARANCEL GENERAL	ARANCEL PREFERENCIAL
61.03.42	Para hombres y niños: - Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y «shorts»: -- De algodón	Acuerdo de Libre Comercio Colombia – Chile	6 %	0 %
61.03.43	Para hombres y niños: - Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y «shorts»: -- De fibras sintéticas		6 %	0 %
61.04.62	Para mujeres o niñas. - Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y «shorts»: -- De algodón		6 %	0 %
62.03.43	Para hombres o niños. - Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y «shorts»: -- De fibras sintéticas		6 %	0 %
62.04.62	Para mujeres o niñas. - Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y «shorts»: -- De algodón		6 %	0 %
62.04.63	Para mujeres o niñas. - Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y «shorts»: -- De fibras sintéticas		6 %	0 %
62.04.69	Para mujeres o niñas. - Pantalones largos, pantalones con peto, pantalones cortos (calzones) y «shorts»: -- De las demás materias textiles		6 %	0 %

7. MEDIOS DE PAGO MÁS UTILIZADOS PARA EXPORTACIÓN DE JEANS



Para recibir el pago del exterior por la exportación de tus *jeans* existen instrumentos que te permiten establecer condiciones con tu comprador y cumplimiento del pago de tu exportación. Conoce los medios de pago utilizados comúnmente para este segmento del mercado:

Cartas de crédito de exportación: por medio de este instrumento das aviso, notificas y/o confirmas (asegurando tu paso), la emisión y cumplimiento de una carta de crédito por parte de tu cliente en el exterior, estableciendo términos y plazos, por ejemplo: pago fraccionado, pago contra entrega, entre otros.

Ten en cuenta presentar estos documentos al banco para recibir tu pago del exterior:

- Transporte internacional (bill of lading, air waybill, carta de porte).
- Declaración de exportación (DEX)
- Factura comercial
- Formulario nro. 2 – Declaración de cambio por exportación de bienes - Banrep
- Otros que consideres relevantes



Glosario

- ✓ **Arancel:** es el derecho de aduana (tarifa, impuesto) que se aplica a las importaciones de mercancías, el cual busca que los productos hechos en el país importador tengan una ventaja en cuanto a los precios, con respecto a las mercancías similares que se importan de otros países. Además, los aranceles constituyen una fuente de ingresos para los gobiernos.
- ✓ **Autorización de embarque:** es el acto mediante el cual la autoridad aduanera permite la salida de las mercancías que han sido sometidas al régimen de exportación.
- ✓ **CIP - Carriage and Insurance Paid to:** Bajo el término CIP, el vendedor contrata y paga los costos del transporte necesario para llevar la mercancía hasta el lugar de destino designado, así como los costos de despacho de la exportación. Además, el vendedor contrata una cobertura de seguro a todo riesgo contra el riesgo del comprador de pérdida o daño causados a la mercancía durante el transporte.
- ✓ **Clasificación arancelaria:** la clasificación arancelaria de una mercancía es el paso inicial en una operación de comercio internacional. Se trata de un código numérico que se asigna a todas aquellas mercancías que vayan a ser importadas o exportadas; permite conocer cuáles serán los aranceles de importación, trámites de exportación en origen, los requisitos de importación en destino o las posibles medidas de política comercial que afectan esas mercancías.
- ✓ **CPT - Carriage Paid To:** bajo el término CPT, el vendedor contrata y paga los costos del transporte necesarios para llevar la mercancía hasta el lugar de destino designado. Adicional a esto, debe encargarse de los costos relacionados al despacho de la exportación.
- ✓ **EXW - Ex Works:** bajo el término EXW, el vendedor entrega la mercancía cuando la pone a disposición del comprador, fuera de las instalaciones del vendedor o en algún otro lugar convenido.
- ✓ **FCA - Free Carrier:** bajo el término FCA, el vendedor entrega la mercancía al transportista designado por el comprador en el lugar determinado durante la negociación. En este término, el vendedor también deberá asumir los costos relacionados con el despacho de la exportación.
- ✓ **Partida arancelaria:** una partida arancelaria está compuesta por su número y su descripción. El Sistema Armonizado tiene como objetivo principal establecer un sistema numérico y de textos comunes que permita clasificar en las mismas partidas los productos similares que se comercializan internacionalmente.
- ✓ **Planilla de traslado:** es el registro mediante el cual se ampara el traslado de la carga o mercancía objeto de exportación, desde una zona secundaria aduanera o depósito, hasta otra zona primaria aduanera, para su salida del territorio aduanero nacional.
- ✓ **TLC:** el Tratado de Libre Comercio o TLC es un acuerdo comercial regional o bilateral, que consiste en facilitar el comercio a través del establecimiento de condiciones más favorables para el intercambio de bienes y servicios. Su principal característica es la eliminación o disminución en las tasas arancelarias.
- ✓ **Ventanilla Única de Comercio Exterior (VUCE):** es la principal herramienta de facilitación del comercio del país, a través de la cual se canalizan trámites de comercio exterior de 52.000 usuarios vinculados a 20 entidades del Estado, coordinadas por el Ministerio de Comercio, Industria y Turismo, con el fin de intercambiar información, eliminar redundancia de procedimientos, implementar controles eficientes y promover actuaciones administrativas transparentes.
- ✓ **Zona primaria:** es aquel lugar del territorio aduanero nacional habilitado por la aduana para la realización de las operaciones materiales de recepción, almacenamiento y movilización de mercancías que entran o salen del país, donde la autoridad aduanera ejerce sin restricciones su potestad de control y vigilancia.

Recuerda: las alianzas son de calidad y no de cantidad

#ESTAEMPRESA
ESDE TODOS

¡PARTICIPA EN LOS TALLERES QUE TE OFRECE LA CCB
PARA EL CRECIMIENTO DE TU NEGOCIO!

#ESTAEMPRESA
ESDE TODOS

¡PARTICIPA EN LOS TALLERES QUE TE OFRECE LA CCB
PARA EL CRECIMIENTO DE TU NEGOCIO!

¡Asesoría Virtual tu mejor aliado!
Aprovecha este momento para fortalecer y hacer
crecer tu empresa, aquí.

